



Jacco van de Loosdrecht is niet alleen sponsor, maar ook leider van F3 van GVV

Incassobureau De Nederlanden verlicht uw debiteurenlast

Geld voor uw waar

Als ondernemer wil je iets voor je omgeving betekenen. Dus zet Jacco van de Loosdrecht van incassobureau De Nederlanden zich in voor de Veenendaalse hoofdklasser GVV. Door sponsoring en door zelf actief te zijn als leider en straks ook als trainer. Ook in zijn werk wil hij iets betekenen. Met scherp advies en effectieve arbeid zorgt De Nederlanden dat u uw verdiende geld krijgt. Inzet moet immers worden beloond.

Iedere ondernemer heeft er wel eens mee te maken: een klant die niet betaalt, om welke reden dan ook. In deze debiteurenlasten gaat vaak veel van uw tijd zitten. En als geen ander weet u hoe kostbaar uw tijd is. Informatie- en incassobureau De Nederlanden uit Veenendaal neemt u die tijd en die dure kosten graag uit handen. Uiteraard betaalt u geld voor die diensten. Maar als uw openstaande facturen niet betaald worden, is het altijd duurder.

De Nederlanden zoekt als debiteuren-specialist naar oplossingen die er aan meewerken dat uw geld sneller en gemakkelijker bij u terecht komt. Daarin kijkt De Nederlanden verder dan alleen het incasseren van uw verdiensten. Het

advies in lastige kwesties is vaak minstens zo belangrijk. Directeur Jacco van de Loosdrecht wil zich er voor inspannen dat u hem zo weinig mogelijk hoeft in te schakelen. "Ik kijk daarom ook kritisch naar de voorwaarden en de manier waarop de bedragen worden gefactureerd." Regelmatig kan het debiteurenbeheer sterk verbeterd worden door kleine aanpassingen. Ook daarvoor kunt u terecht bij De Nederlanden.

Wij willen dat u krijgt waar u recht op heeft De Nederlanden kan niet elk risico uitsluiten. Daarom garandeert het bedrijf ook niets en pocht het niet met haar hoge scoringspercentage. "We halen nu boven de negentig procent van de

openstaande bedragen binnen. Dat zegt echter niets over een volgende zaak. Ook ik ben afhankelijk van vele factoren." De Nederlanden schept daarin vooraf al duidelijkheid. "Als wij denken dat een bedrijf geen kans meer heeft dat de rekeningen worden betaald, zeggen we dat eerlijk."

Het advieskantoor verzorgt diensten in heel Nederland en daar buiten. Die diensten gaan verder dan alleen het incasseren. Zo schakelt De Nederlanden als het nodig is een deurwaarder in. Het informatie- en incassobureau kan in bepaalde gevallen zelfs optreden als uw vertegenwoordiger voor het kantongerecht.

Als het gaat om hogere bedragen dan 5000 euro is een advocaat echter verplicht. Ook die advocaat wordt door De Nederlanden geregeld. Het incassobedrijf heeft geen deurwaardersactiviteiten. "Als die beide diensten samengaan, is er geen kritische controle meer op de deurwaarder", meent Van de Loosdrecht. "Wij kunnen dat wel." Zo houdt De Nederlanden precies in de gaten of een gewezen vonnis tijdig en op de juiste



manier wordt geëxecuteerd. "Is er sprake van een tussentijdse afdracht, dan zetten wij dat geld meteen door naar onze klant."

Het is goed iets terug te geven

De Nederlanden heeft ruim zeventig jaar ervaring als incassospecialist. Al die jaren is de kleinschaligheid van het bedrijf een grote kracht gebleken, meent Van de Loosdrecht. "Als ik met klanten spreek weet ik waar ik het over heb, omdat ik elke dag nog midden in de dossiers zit. Wij weten precies waar de mogelijkheden liggen."

Uiteraard staat De Nederlanden altijd aan de kant van de klant. Behalve als er sprake is van wurgcontracten. Dan houdt de samenwerking al snel op. "We willen eerlijk werken en zorgen dat iedereen krijgt waar hij of zij recht op heeft."

Gerechtigheid is belangrijk voor Van de Loosdrecht, want bij geleverde diensten hoort een beloning. Zo is het in alle facetten van het leven. Dat is ook de drijfveer om zich in te zetten voor de F3 van voetbalvereniging GVVV. Hij is sponsor, maar ook leider van het team. In het voorjaar zal hij een cursus volgen om straks als trainer aan de slag te gaan.

"Ik heb vroeger altijd bij GVVV gevoetbald. Alles werd toen verzorgd, en dat vond je heel vanzelfsprekend. Maar nu weet je dat het niet zo is. Daarom denk ik dat het goed is om iets terug te geven." Van de Loosdrecht wil dus iets voor zijn omgeving betekenen. "Ik ben niet voor niets ook lid van de businessclub van GVVV."

De drempel om straks De Nederlanden in te schakelen, is laag. Van de Loosdrecht en zijn collega's verzorgen graag een eenmalig proefdossier voor u. Dan kan De Nederlanden ook bewijzen dat het altijd verstandig is in debiteurenbeleid een extern iemand in te schakelen. "Wij kunnen die klant nog wel eens 'pushen' als dat nodig is- uiteraard binnen de wettelijke grenzen. U als ondernemer moet uiteindelijk weer met de klant door één deur kunnen."

De Nederlanden
Einsteinstraat 59A
3902 HN Veenendaal
T 0318 - 58 43 10
F 0318 - 50 03 71
info@denederlanden.nl
www.denederlanden.nl

Sterk in je schoenen

Van de Loosdrecht heeft ruime ervaring als creditmanager bij diverse grote bedrijven. Hij weet dus ook hoe de lijnen lopen bij bedrijven. "Als er iets meer aandacht besteed wordt aan facturen, is er vaak al veel gewonnen", meent hij. "Denk aan de juiste adresgegevens van de betalende klant, of de betalings-termijn. Verder is belangrijk dat de algemene voorwaarden altijd van toepassing zijn, bijvoorbeeld als het gaat om eigendomsvoorbehoud. Is er ook gedacht aan werkzaamheden die plaatsvinden buiten de offerte om?"

In vele zaken is een advies van De Nederlanden goud waard. "Het garandeert niet dat iedereen betaalt, maar doordat je als bedrijf alles goed op orde hebt, sta je uiteindelijk wel sterk in je schoenen voor de rechter, mocht het zo ver komen."

